

19年的成功合作

LOEPFE与巴基斯坦IBRAHIM纤维有限公司(纺织2厂)总经理ZAFAR IQBAL RANA先生交谈。

Ibrahim纤维有限公司由Sheikh Mohammad Ibrahim先生和他的儿子Sheikh Mukhtar Ahmed先生和Sheikh Sardar Ahmed先生于1968年8月创立，初建名为“Ibrahim Agency Pvt Ltd”，后来成为巴基斯坦最大的纺织企业之一Ibrahim集团。

Loepfe: IFL最主要的产品有那些? 你们在市场上的焦点集中在那些产品?

Mr. Zafar Iqbal Rana: IFL最主要的产品包括: 涤纶-棉精混纺(支数范围Ne 10-45)和聚酯-粘胶混纺(支数范围Ne 18-66)。IFL提供的产品广泛适用于梭织和针织而闻名及备受赞赏。IFL的专家们致力于为当地市场的高质量客户提供最好的产品。同时, 我们关注出口商客户及面料生产商对质量的要求。

Loepfe: IFL现在及未来面临那些挑战?

Mr. Zafar Iqbal Rana: IFL认为, 当今的成本效益和市场竞争能力是任何组织成长中的两个关键因素。总而言之, 巴基斯坦纺织业缺乏数字化和现代化是造成危机的根本因素。通过适应现代设备和技术以及IFL的未雨绸缪理念, 我们能够在保持运营成本效益的同时, 用有价值的产品来满足我们的客户。此外, IFL还有意为“工业4.0”而努力。IFL正在考虑的其他举措包括多资源自给发电(hfo、天然气、煤炭和国家电网)。混合电源用于发电的可能性使其更加经济。

Loepfe: IFL有一个非常有趣, 而对于纺织厂而言非常不寻常的管理理念, 请问你可以解释一下这个管理理念的核心内容吗? 举例说, 预防性维修在贵厂是非常严谨的, 请问这样做的原因以及从中得到什么益处?

Mr. Zafar Iqbal Rana: Ibrahim纤维有限公司以“超越客户的期望和努力在我们各个发展领域追求卓越”的成果, 通过先进的技术操作使用以达到生产高质量的产品。“我感到自豪的是被称为短纤维和纱线的领先制造商, 以及一贯优异的成绩。通过“质量无妥协”的理念实现。为了提供高质量的产品, IFL强调把重点放在优选原材料。例如, 世界上最好的粘胶来自Lenzing和产自IFL的PSF使用和处理都源于欧洲技术。

同时, 重点放在员工的发展上。

IFL定期进行维护检查, 并进行常规观察和状态监测。IFL的专家们想要确保和确定问题所在和部件, 以避免任何可能导致交货延误或降低产品质量的技术问题。为了确保质量标准, IFL还定期更换与质量相关的零件。

Loepfe: 巴基斯坦棉花有严重的异纤杂物问题, 你认为Loepfe电子清纱器会对巴基斯坦棉花有什么样的影响?

Mr. Zafar Iqbal Rana: 毫无疑问, 现代市场对产品质量感到关注和高度敏感。在这种情况下, 巴基斯坦棉花的异纤杂物对纺纱者来说简直是一场噩梦。尽管在开花线和清花线上使用了自动异纤分拣机, 但在络筒过程中仍存在异纤。因此, 在络筒过程中引入基于光学检测原理的Loepfe带异纤检测电子清纱器是必不可少的。

Loepfe:

- 为什么你们会持续与Loepfe合作?
- 基于光电纱线监测的原则---哪些情况与环境条件的变化无关---会否影响你的决定?
- 除了电子清纱器和中控系统的技术和发展之外, 还有其他因素影响你们的决定(服务、人员和技术支援)?

Mr. Zafar Iqbal Rana: IFL认为, 作为光学清纱系统的领先制造商, Loepfe不仅在处理各种纱线故障方面效率高, 而且还广泛提供关于纱线生产的报告, 专为客户量身定制精准的重要信息, 这反过来使得整个过程的得到优化。作为一家领先的纺纱线制造商, 我们知道Loepfe公司生产的光电式电子清纱器受涤纶纤维中的二氧化钛(TiO₂)的影响较小。

除了所有技术产品的特点和好处外, 快速和方便地获得服务支援也是提高任何工厂生产力的关键因素。

Loepfe:

- 作为巴基斯坦纺纱行业的领先, IFL从不在质量上妥协。
- 请您与我们分享您对纱线质量的看法?
- Loepfe纱线监控系统如何对进一步影响及提高IFL的纱线质量?

Mr. Zafar Iqbal Rana: 一致稳定的纱线质量和低失误一直是客户的首要要求。因此, IFL始终相信在其设备上使用最新的质量监控系统。不管纱线质量如何, IFL公司相信Loepfe独特的异纤检测和清除纱疵功能, 完全满足我们对客户的承诺。中控系统方面, 我们用了表格格式和图形格式来对数据作对比。MillMaster TOP中控系统的标准报告在质量监控帮助宏大。

« Loepfe销售经理Mr. Joerg Mueller 说“感谢您们的良好合作和宝贵的开放式交流。这是一次有趣味及有建设性的交流, 让人很容易得到建议, 并提供正确的解决方案。我们期待着以后多年的这种愉快的合作, 并希望来自瑞士的水晶令您高兴”。»

Mr. Joerg Mueller, Sales Manager Loepfe